



Vereinbarung zur Umsetzung des Vertriebsgrundsatzes 4.4 „Schulungen“

Mitgliedsunternehmen: _____

Themeneigner:innen: _____

- Zu nominieren (Handelspartner): _____
- Referentin Handelsschulungen (Demeter Akademie); handelsschulungen@demeter.de
Silke Runge-Jelich

1 Demeter-Handelsschulungen / Vertriebsgrundsätze

Die Ein- und Verkäufer von Demeter-Produkten und die Bio- bzw. Demeter-Teams der Handelspartner sowie im Spezialgroßhandel, werden regelmäßig, mindestens jedoch alle 3 Jahre, in einer vom Demeter e.V. anerkannten Schulung geschult und wissen, auf was es für die Zukunftsfähigkeit der Biologisch-Dynamischen Wirtschaftsweise und der Demeter-Welt ankommt.

- Eine Demeter-Schulung im Kontext der Vertriebsgrundsätze ist in zwei Formaten anerkannt. Beide Formate sind im Umfang und Intensität miteinander vergleichbar. Die Tagesschulung ist zeitlich kompakt, erfordert in der Regel eine Anreise und findet in Gruppengrößen mit ca. 20 Teilnehmenden statt. An der E-Learning Werkstatt wird vom Arbeitsplatz im Unternehmen aus teilgenommen, die Werkstatt geht mit mehreren kurzen Einheiten über einen Zeitraum von ca. 3 Wochen.
 - Format A) als Tagesschulung, die auf einem Demeter-Hof oder bei einem Demeter-Verarbeiter stattfindet.
 - Format B) als E-Learning Werkstatt, d. h. ein als Kurs geleitetes E-Learning mit Webinaren und Praxisaufgaben. Richtgröße für die Teilnehmerzahl einer E-Learning Werkstatt sind 90 Teilnehmer.
Im sind anerkannte Formate
- Ziel des Vertriebsgrundsatzes ist jedoch, dass mittelfristig alle Personen, die als Demeter-Botschafter geschult werden, eine Präsenz-Schulung auf einem Demeter-Hof besucht haben.
- Wie stellen Sie die Einhaltung des Vertriebsgrundsatzes 3.9 sicher?
 - Wahrnehmen können Sie die Schulungsangebote der Demeter Akademie und der durch den Demeter e.V. anerkannten Schulungspartner. Die Beauftragung eine Schulung durchzuführen bzw. die Anmeldung der teilnehmenden Mitarbeiter:innen erfolgt durch Ihr Unternehmen. Schulungstermine und Schulungspartner finden Sie auf www.demeter.de/handelsschulungen Je nach Größe Ihres Unternehmens empfehlen wir, eigene Schulungskapazitäten aufzubauen und der Schulungsverpflichtung als anerkannter und eigenverantwortlicher Schulungspartner nachzukommen. Um als Schulungspartner aktiv zu sein, ist eine entsprechende Qualifikation der Schulungskräfte, sowie eine Anerkennung des Schulungsformats durch den Demeter e.V. notwendig. Dazu wenden Sie sich bitte an die Demeter Akademie.
 - Schulungsumfang: Die Schulungspflicht gilt für bestehendes und neues Personal. In jedem PoS ist durch eine vom Demeter e.V. anerkannte Schulung mindestens eine Person als Demeter-Botschafter*in qualifiziert.

- Welche Mitarbeiter:innen müssen alle drei Jahre geschult werden?
 - Einkäufer:innen von Demeter-Produkten
 - Die Bio- bzw. Demeter-Teams, und
 - die Verkäufer:innen von Demeter-Produkten, so dass in jedem PoS mindestens eine Person durch eine vom Demeter e. V. anerkannte Schulung als Demeter Botschafter:in qualifiziert ist.

2 Schulungsabsichten

- Anzahl der Abverkaufsstätten _____. Diese entspricht der Anzahl der zu schulenden Verkäufer:innen in den PoS.

An Tagesschulungen werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Verkäufer:innen.
An einer E-Learning Werkstatt werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Verkäufer:innen.

Ziel ist es, dass mittelfristig alle Personen, die als Demeter-Botschafter:in geschult werden, eine Präsenz-Schulung auf einem Demeter-Hof besucht haben. Dies ist - da die Schulungen im Turnus von 3 Jahren aufgefrischt werden – in der mittelfristigen Planung mit zu berücksichtigen.

- Für die Einkäufer:innen von Demeter-Produkten und die Bio- bzw. Demeter-Teams im Unternehmen sehen wir vorrangig die Tagesschulung als geeignetes Schulungsformat.
 - Einkäufer:innen von Demeter-Produkten in der Leitungsebene: _____ Anzahl Personen.

An Tagesschulungen werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Einkäufer:innen von Demeter-Produkten.
An einer E-Learning Werkstatt werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Einkäufer:innen von Demeter-Produkten.

- Bio- bzw. Demeter-Teams in der Leitungsebene: _____ Anzahl Personen.

An Tagesschulungen werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Einkäufer:innen von Demeter-Produkten.
An einer E-Learning Werkstatt werden teilnehmen
im Jahr 2022____, 2023____, 2024____ der Einkäufer:innen von Demeter-Produkten.

3 Kontakt

Silke Runge-Jelich
Demeter e.V., Referentin Handelsschulungen
Brandschneise 1, 64295 Darmstadt
Tel. 06155 8469 613
E-Mail: handelsschulungen@demeter.de